



FÜR C-LEVEL ENTSCHEIDER UND UNTERNEHMENSINHABER

**KLARHEIT. STABILITÄT. WACHSTUM.
DER 360°-KOMPASS FÜR IHRE ZUKUNFT.**

MASCHINEN- & ANLAGENBAU SOWIE PRODUZIERENDE INDUSTRIE

JETZT HANDELN. ZUKUNFT SICHERN.



DIE AKTUELLE HERAUSFORDERUNG DES MITTELSTANDS

1. GLOBALE UNSICHERHEITEN & LIEFERKETTEN

Krisen und volatile Märkte führen zu massiven Störungen in den Lieferketten. Planungssicherheit geht verloren.

2. DRUCK AUF MARGEN & AUSLASTUNG

Rückläufige Nachfrage und steigender Kostendruck lassen Margen schwinden – Auslastung und Marktanteile bröckeln.

3. INVESTITIONSSTAU TROTZ MODERNISIERUNGSDRUCK

Dringend notwendige Investitionen werden verschoben, obwohl Digitalisierung, Nachhaltigkeit und Automatisierung unvermeidbar sind.

4. STANDORTNACHTEILE IN DEUTSCHLAND

Hohe Produktions- und Energiekosten belasten die Wettbewerbsfähigkeit deutscher Unternehmen erheblich.

5. ABNEHMENDER INNOVATIONSVORSPRUNG

Internationale Wettbewerber holen rasant auf – deutsche Unternehmen verlieren ihre technologische Führungsrolle.

6. GEFAHR DES KRISENMODUS

Immer mehr Unternehmen geraten in Restrukturierung und Sanierung – die Quoten sind auf Rekordniveau.

FRAGE AN SIE ALS ENTSCHEIDER:

Wie gelingt es, Standortnachteile in echte Vorteile zu verwandeln – und in diesem Umfeld trotzdem profitabel und zukunftssicher zu bleiben?

DIE AKTUELLE REALITÄT FÜR UNTERNEHMER

1. FINANZIELLE UNSICHERHEIT

- Ständige Sorge um Liquidität
- Aufbrauchen von Eigenkapitalreserven
- Sinkender EBIT und Profitabilität

2. VERLUST VON REPUTATION & MARKTSTELLUNG

- Abnehmende Profitabilität schwächt das Vertrauen von Banken, Investoren und Partnern
- Marktanteile geraten unter Druck

3. ORGANISATION, FÜHRUNG UND KULTUR

- Geringe Veränderungsbereitschaft in der Belegschaft
- Widerstände gegen notwendige Transformation

4. STRUKTURELLE UND PROZESSUALE DEFIZITE

- Zu hohe Kostenstrukturen
- Fehlende Operational Excellence
- Ineffiziente Prozesse

5. STRATEGISCHE RISIKEN

- Ruinöse Preiskämpfe durch internationalen Wettbewerb
- Investitionsstau mit der Gefahr, den Innovationsvorsprung endgültig zu verlieren

FAZIT

Globale Unsicherheiten, hohe Kosten und Investitionsstaus schwächen Wettbewerbsfähigkeit und Innovationskraft, während Margen erodieren.

Ohne konsequente Transformation droht ein dauerhafter Verlust an Marktstellung und technologischer Führungsrolle.

ERFOLGSBEISPIELE EPC

BRANCHE: MASCHINENBAU > 1.000 MITARBEITENDE

AUSGANGSSITUATION

Die kaufmännischen Strukturen waren veraltet. Es fehlte Transparenz in Planung und Liquiditätsentwicklung, zentrale Steuerungskennzahlen lagen nicht vor - trotz mehrerer Standorte im In- und Ausland.

TRANSFORMATION

Mit der 360°-Kompass-Analyse wurde zunächst die Ist-Situation umfassend durchleuchtet. Auf dieser Basis entstand ein klares Zielbild für Strategie, Controlling und Finanzen. Anschließend wurden gezielt Maßnahmen umgesetzt: Einführung einer automatisierten Planung und Reporting-Struktur, Aufbau eines PMO sowie M&A-Strukturen zur messbaren Steuerung von Projekterfolgen.

ERGEBNIS

Ein klarer Fahrplan für alle Optimierungen im CFO-Bereich, begleitet durch die Umsetzung - mit dem Ergebnis einer EBIT-Verbesserung von +3,2 %. EPC begleitete die gesamte Umsetzung.

BRANCHE: PRODUZIERENDES UNTERNEHMEN, SANITÄR > 350 MITARBEITENDE

AUSGANGSSITUATION

Mangels Nachfolgeregelung strebte der Unternehmer einen zügigen Unternehmensverkauf an. Der dafür notwendige Pre-Merger-Prozess verlangte kurzfristige EBIT-Steigerungen.

TRANSFORMATION

Zunächst wurde mit der 360°-Kompass-Analyse die gesamte Ist-Situation umfassend aufgenommen. Darauf aufbauend entstand eine vollumfängliche Roadmap mit allen erforderlichen EBIT-Steigerungsmaßnahmen über sämtliche Geschäftsbereiche hinweg - speziell ausgerichtet auf die Anforderungen des Pre-Merger.

ERGEBNIS

Der Pre-Merger zum M&A konnte in kürzester Zeit erfolgreich durchgeführt werden. Gleichzeitig wurde das EBIT um +3,5 % signifikant gesteigert - ein entscheidender Beitrag zur Wertsteigerung des Unternehmens.

BRANCHE: MASCHINENBAU > 100 MITARBEITENDE

AUSGANGSSITUATION

Ein Sondermaschinenbauer mit hohem Wachstumspotenzial war durch interne Faktoren gebremst: begrenzte Kapazitäten, unklare Prozesse, ein unzureichendes ERP-System und fehlende Transparenz in den Zahlen.

TRANSFORMATION

Die 360°-Kompass-Analyse wurde zur Erfassung der Ausgangssituation genutzt in Verbindung mit den Unternehmenszielen konnte eine klare Handlungsempfehlung für die Geschäftsführung erarbeitet werden. Anschließend erfolgte eine gezielte Begleitung bei der Umsetzung der priorisierten Maßnahmen.

ERGEBNIS

Volle Transparenz für einen Umsetzungsplan mit klar definierten Prioritäten. Start eines umfassenden Transformationsprojektes - einschließlich der Einsetzung eines Interims-Geschäftsführers, da ein Führungswechsel notwendig war.

WAS SIE SICH WÜNSCHEN

TROTZ ALLER HERAUSFORDERUNGEN HABEN SIE KLARE ZIELE:

1. STABILITÄT & ZUKUNFTSSICHERHEIT

Sie möchten Ihr Unternehmen so aufstellen, dass es auch in turbulenten Zeiten Bestand hat. Nicht nur kurzfristig überleben, sondern Strukturen schaffen, die langfristig Resilienz, Planbarkeit und Handlungsspielräume sichern.

2. KOSTENFÜHRERSCHAFT & EBIT-WACHSTUM

In einem Umfeld steigender Kosten und sinkender Margen streben Sie danach, Ihre Profitabilität konsequent auszubauen. Ziel ist es, Effizienzgewinne zu realisieren, Kostenführerschaft zu erreichen und gleichzeitig EBIT und Wettbewerbsposition zu stärken.

3. KONTINUITÄT & FINANZIELLE UNABHÄNGIGKEIT

Sie legen Wert auf eine solide finanzielle Basis, die Investitionen ermöglicht, ohne von Banken, Investoren oder kurzfristigen Marktschwankungen abhängig zu sein. Unabhängigkeit bedeutet für Sie Sicherheit und unternehmerische Freiheit.

4. EIN TRAGFÄHIGES GESCHÄFTSMODELL

Sie wollen ein Geschäftsmodell, das nicht nur heute funktioniert, sondern auch in den kommenden Jahren trägt. Ein Modell, das Marktveränderungen standhält, Wachstum erlaubt und die Zukunftsfähigkeit Ihres Unternehmens absichert.

5. AUSBAU VON KOSTEN- & MARKT-/NISCHENFÜHRERSCHAFT

Ihr Anspruch ist es, nicht nur mitzuhalten, sondern in Ihrer Branche die Spitzenposition einzunehmen. Durch intelligente Strategien, operative Exzellenz und konsequente Umsetzung wollen Sie Marktanteile gewinnen und Ihre Kostenposition weiter verbessern.

UNSER VERSPRECHEN:

Wir schaffen mit Ihnen die notwendige Klarheit, Stabilität und Zukunftssicherheit. Unser Ansatz fördert nachhaltiges EBIT-Wachstum, reduziert Abhängigkeiten und stellt Ihr Unternehmen so auf, dass Sie auch in schwierigen Zeiten wachsen können.

ÜBER UNS

MITTELSTAND IM FOKUS – DYNAMIK MIT WEITBLICK



CLAUDIA HOFFMANN-HIESTERMANN – CEO

” DER MITTELSTAND IST DER MOTOR DER WIRTSCHAFT.
DOCH WER IN UNSICHEREN ZEITEN ABWARTET, VERLIERT.
JETZT IST DIE ZEIT, CHANCEN ZU NUTZEN. “

Seit mehr als 20 Jahren arbeiten wir mit mittelständischen Unternehmen – mit besonderem Fokus auf Maschinen- und Anlagenbau sowie produzierenden Unternehmen. Unser Ansatz verbindet tiefes Branchen-Know-how mit der Fähigkeit, Teams zu befähigen und Unternehmen durch komplexe Situationen zu führen.

WAS WIR IHNEN BIETEN:

- **Fundierte Branchenwissen** – umfassende Einblicke in Strukturen und Märkte
- **Empathie** – wir verstehen Menschen und befähigen Teams
- **Entscheidungsfähigkeit** – Orientierung in komplexen Situationen
- **Dynamik & Strategie** – schnelle Ergebnisse mit nachhaltigem Wirkungseffekt
- **Ehrliches Feedback** – neutrale Sichtweise auf Augenhöhe

UNSER CREDO LAUTET: KLARHEIT – UMSETZUNG – ERFOLG.

- **Klarheit** schafft Entscheidungsfähigkeit
- **Umsetzung** bringt Strategien ins tägliche Handeln
- **Erfolg** bedeutet für uns: mehr Profitabilität, Stabilität und Zukunftssicherheit für Ihr Unternehmen

” WIR STÄRKEN DIE KOMPETENZ IHRER MITARBEITER
UND VERWANDELN TEAMS IN WACHSTUMSTREIBER –
FÜR MESSBAR SCHNELLERE ERGEBNISSE. “

JETZT KURS SETZEN – STATT DEN ANSCHLUSS ZU VERLIEREN!

DER 360°-KOMPASS

MIT DEM 360°-KOMPASS FÜR PROFITABLES WACHSTUM ERHALTEN SIE:

- Eine neutrale, tiefgehende Analyse aller relevanten Unternehmensbereiche
- Eine maßgeschneiderte Roadmap mit klaren Maßnahmen für EBIT-Sicherung, Kostensenkung und Zukunftsfähigkeit
- Eine faktenbasierte C-Level-Präsentation – klar, entscheidungsorientiert, umsetzbar

Innerhalb von nur einer Woche haben Sie die Klarheit, die Sie brauchen, um in unsicheren Zeiten die richtigen Entscheidungen zu treffen.

IHR NUTZEN:

- Volle Transparenz über Risiken und Chancen
- Fundierte Grundlage für Investitionen und Zukunftsschritte
- Ein greifbarer Fahrplan für profitables Wachstum

DIE HIDDEN CHAMPIONS VON MORGEN ENTSTEHEN HEUTE – IN DER KRISE. HANDELN SIE JETZT, BEVOR ANDERE SICH DEN VORSPRUNG SICHERN.

Vereinbaren Sie jetzt Ihr Potentialgespräch und sichern Sie sich den
360°-KOMPASS für profitables Wachstum.

Scannen Sie den QR-Code
oder nutzen Sie den Link:

www.eco-profit.gmbh/potentialgespräch



15 MINUTEN. FÜR IHREN ERFOLG! JETZT TERMIN VEREINBAREN.

Vereinbaren Sie jetzt Ihr Potentialgespräch
und sichern Sie sich den

360°-KOMPASS

für profitables Wachstum.

Scannen Sie den QR-Code
oder nutzen Sie den Link:



www.eco-profit.gmbh/potentialgespräch



ECO PROFIT COACHING GMBH

Zum Thing 2 - 58802 Balve

Telefon: +49 (0) 174 - 27 70 02 2

E-Mail: info@eco-profit.gmbh

WWW.ECO-PROFIT.GMBH